

# ¿Por qué la seguridad de Cisco para pequeñas empresas?

La seguridad es lo más importante para las pequeñas empresas y está impulsando un creciente mercado global, rico en ingresos recurrentes. No solo vende productos. Gane y aumente su rentabilidad al vender un valor de negocio de seguridad y un enfoque de plataforma escalable de Cisco.

## La oportunidad de seguridad

- La principal prioridad de las pequeñas empresas es mejorar sus funcionalidades de seguridad y privacidad.
- el 72 % de las pequeñas y medianas empresas afirma haber experimentado un ciberataque en el último año.
- Mercado global en crecimiento (USD 6,5 mil millones + TAM)
- Oportunidades de servicio de altos márgenes e ingresos recurrentes, predecibles y a largo plazo.

## Valor de un enfoque de plataforma

- Los clientes desean una solución líder de proveedor único que cubra todos los vectores de amenazas.
- Reduzca la complejidad con una plataforma integrada y abierta que brinde a sus clientes tiempo para centrarse en las operaciones empresariales.
- La inteligencia de amenazas de Talos líder del sector está integrada en cada solución de seguridad de Cisco para bloquear más amenazas y para que sus clientes estén más seguros.
- Los clientes tienen la flexibilidad para elegir los productos de seguridad que funcionan mejor para ellos, sin comprometer la protección.
- Esta estrategia de seguridad crece junto con sus clientes. Puede continuar construyendo su postura de seguridad a medida que cambian sus necesidades.



## Temas para iniciar una conversación

¿Cuántos proveedores de seguridad diferentes está administrando hoy?

¿Algunos de sus productos de seguridad están integrados? ¿Puede su firewall hablar con el resto de su ecosistema de seguridad?

Cuénteme acerca de su seguridad de punto terminal. ¿Qué se ha implementado para su fuerza de trabajo móvil?

¿Tiene alguna inquietud sobre las contraseñas de los empleados que se roban o se ven comprometidas?

¿Cómo obtiene visibilidad de los dispositivos que acceden a sus datos y aplicaciones? ¿Puede protegerse del tráfico que no puede ver su firewall actual?

Si ocurriera un ataque cibernético, ¿dónde comenzaría?

¿Cuándo fue la última vez que tuvo una verificación de estado de seguridad?

¿Qué es lo más importante para usted cuando se trata de proteger su empresa?

## Productos de seguridad para pequeñas empresas

Producto	Puntos de venta para pequeñas empresas
Meraki MX	Para los clientes que prefieren una solución completamente administrada en la nube, los firewalls de Meraki MX pueden implementarse de manera remota en minutos y brindar a los administradores un control completo de los usuarios, el contenido y las aplicaciones en su red.
Cisco FirePOWER serie 1000	La serie 1000 ofrece rendimiento, facilidad de uso, visibilidad profunda y control para detectar y detener las amenazas rápidamente. Es ideal para una oficina pequeña, una oficina en el hogar o una sucursal remota, y está diseñada para no afectar el rendimiento de la red.
Cisco AMP para terminales	Con el aumento de las amenazas móviles, las pequeñas empresas necesitan una seguridad eficaz de los terminales. Cisco AMP para terminales evita las amenazas en el punto de entrada y, luego, realiza un seguimiento continuo de cada archivo que permite en sus terminales.
Cisco Umbrella	Cisco Umbrella protege a los usuarios dondequiera que vayan bloqueando destinos maliciosos antes de que se establezca alguna conexión. Umbrella es la forma más fácil de proteger a todos los usuarios de sus clientes en cuestión de minutos.
Cisco Duo	Un gran desafío para los clientes es la información robada a través del compromiso de las contraseñas de los empleados. La autenticación de varios factores de Cisco Duo verifica las identidades de los usuarios y bloquea el acceso de los dispositivos obsoletos, inseguros o desconocidos a sus aplicaciones y dispositivos.

## Pruebas gratuitas, evaluaciones y PdV

Como partner de Cisco, ¿sabía que sus clientes y clientes potenciales pueden ver el valor de los productos de seguridad de Cisco en sus entornos antes de tomar la decisión de comprar? Se ha comprobado que, cuando un cliente ve nuestros productos en acción, su **tendencia a comprar aumenta en un 75-90 %**.

Aproveche estos recursos para cerrar más negocios de seguridad de Cisco.

- [Aproveche las demostraciones gratuitas de seguridad de Cisco a través de dCloud](#)
- [Acceda a las demostraciones de Meraki](#)
- [Ofrecer un PdV](#)
- [Posicionar una prueba gratuita](#)
  - [Verificación de estado de NGFW](#)
  - [Prueba gratuita de 14 días de Umbrella](#)
  - [Prueba sin cargo de Duo](#)
  - [Prueba gratuita de AMP para terminales](#)



## Recursos para partners

Para obtener más información sobre los programas para partners, la habilitación, las promociones y las noticias, visite nuestro [sitio web de seguridad de venta](#).